

Le marché du travail s'est-il polarisé au Canada?

David A. Green
Université de la Colombie-Britannique

Benjamin Sand
Université York

Avril 2014

Résumé

Nous utilisons les données des recensements et des enquêtes sur la population active (EPA) des années 1971 à 2012 pour chercher à savoir si les structures des salaires et des emplois se sont polarisées au Canada, c'est-à-dire si les salaires et les emplois ont augmenté davantage dans les professions à salaires élevés et faibles plutôt que pour les salaires moyens. Nous découvrons que la croissance a été plus rapide pour les salaires élevés et faibles que pour les salaires moyens depuis 1981. Cependant, jusqu'en 2005, la tendance des salaires révèle une simple augmentation de l'inégalité avec une croissance plus forte des salaires élevés que des salaires moyens et une croissance plus forte des salaires moyens que des salaires faibles. Depuis 2005, il existe une certaine polarisation mais elle n'est présente que dans certaines régions du pays et semble être plutôt due à l'expansion des ressources qu'aux changements technologiques. Nous présentons les résultats pour les États-Unis pour fournir un point de référence. Les tendances au Canada ressemblent à celles des États-Unis et à d'autres pays, à part dans les années 1990, lorsque les États-Unis ont connu une polarisation des salaires qui ne s'est pas produite ailleurs. Selon nous, les données du Canada ne correspondent pas au modèle de changement des technologies courantes de la polarisation déployée aux É.-U.

Codes JEL : J31 et J20

Mots clés : polarisation, inégalité, structure des salaires